

Profil: Mag. Klaus Dirnberger, MAS (Mediation)

## Berufliche Fakten

Senior-Expert als systemischer Coach, Wirtschaftsmediator und Aufsichtsrat.



### Selbständige Tätigkeit

Seit mehr als 20 Jahren Wirtschaftscoachings und - Mediationen  
10 Jahre klassische Unternehmensberatung (IT, Organisation, Controlling)  
6 Jahre als Sparringpartner für das Top-Management in 6 längeren Fällen.  
1 Jahr als Aufsichtsrat-Vorsitzender-Stv. (börsennotiert) + Beiratsfunktionen

### 37 Jahre Unternehmensführung seit 1984, davon

26 Jahre als Geschäftsführer und Vorstand  
3 Jahre als Interim Manager (nicht öffentlich) in mehreren Fällen,

### 29 übernommene Führungsfunktionen seit 1984, davon

19 Funktionen als Geschäftsführer und Vorstand, davon 2 international,

15 Unternehmensbeteiligungen seit 1984.

### Fachliche Expertise

- Mehr als 100 Fälle im Bereich Aufbau- und Ablauforganisation,
- Mehr als 50 Fälle im Bereich Controlling und Rechnungswesen,
- Mehr als 50 Fälle für Finanzierung und Umschuldung
- Mehr als 20 Investorenrunden und M&A Transaktionen,



zertifizierter Aufsichtsrat

### Mediations Expertise

- Mediation und Co-Mediation seit 2000
- Eingetragener Mediator (ZivMedG) ab 2004, inzwischen ausgelaufen
- Mitglied in der ExpertsGroup Wirtschaftsmediation der WKO seit 2004

### Erreichbarkeit:

Mobil +43/ 664/ 201 22 22

Mail [dirnberger@alphateam.at](mailto:dirnberger@alphateam.at)

<http://www.alphateam.at/leistungen/unternehmensfuehrung/>

alphaTeam Systemische Beratung GmbH, A-4470 Enns, Pflugstraße 17



Profil: Mag. Klaus Dirnberger, MAS

## Berufliche Erfahrungen

03/1993 - 2004 Unternehmensberater, parallel zu den Managementfunktionen

2000 bis jetzt Wirtschaftscoach und-Mediator

## Mandate als Geschäftsführer und Vorstand (handelsrechtlich) - auszugsweise

09/2019- 09/2020	<b>CLEEN Energy AG (börsennotiert Wien)</b>	<b>Vorstand, COO</b>
	<b>Umwelttechnologie, Photovoltaik, Stromspeicher, LED</b>	
	<u>Finanzielles:</u> Übernahme der Bearbeitung, Verhandlung und Abschluss eines Verfahrens mit der ÖPR/ FMA (Finanzmarktaufsicht); Aufrollung von Jahresabschlüssen und Abschlussprüfungen; Begebung eines Wandeldarlehens; Kapitalerhöhung; Finanzierungsrunden; Schaffung einer soliden Finanzierungsbasis der Projekte insbesondere durch die Gründung und den Aufbau des Contracting-Geschäftsbereichs sowie die Gründung der 100%-Tochter CLEEN Energy Einsparcontracting GmbH.	
	<u>Unternehmensentwicklung:</u> Verbesserung der internen Prozesse, Einführung eines ERP Systems samt Vorbereitung für IFRS und Konsolidierung; Aufbau einer zweiten Ebene und strukturelle Veränderungen in den Abläufen und Prozessen, um das Unternehmen für das weitere Wachstum zu rüsten.	
	<u>Produkte/ Strategie:</u> Entwicklung eines tragfähigen Geschäftsmodells der CLEEN Energy AG – "Rundum-Sorglos Partner für Energieeffizienz Lösungen" – als Kauf, Leasing oder Contracting.	
10/2005 – 06/2017	<b>ANGER MACHINING GmbH (mbi group Konzern)</b>	<b>Geschäftsführender Gesellschafter CEO in USA und Deutschland</b>
	<b>Maschinen- und Anlagenbau für die Bearbeitung von automotiven Präzisionsbauteilen</b>	
	<u>Finanzielles:</u> 2006 Umschuldung und finanzielle Restrukturierung; 2007-2015 mehrere Investorenrunden; 2014-2015 Redimensionierung; 2015 -2017 schrittweiser Verkauf der Anteile an der mbi-group an einen strategischen Investor -Maschinenbaugruppe aus Taiwan	
	<u>Unternehmensentwicklung:</u> 2007-2013 Wachstum im Durchschnitt mit mehr als 30%/ Jahr; Akquisition und Restrukturierung eines Zulieferers; Gründung von Tochterunternehmen in Deutschland und Japan; Wachstum in der Gruppe von rund 6,5 Mio auf rund 50 Mio bei Mitarbeiterwachstum von 65 auf rund 250 Mitarbeitern.	
	<u>Produkte/ Strategie:</u> Mit neu entwickelten Anlagen wurden mehrere Automobil OEMs als Direktkunden gewonnen; Staatspreis für Innovation; Lieferant des Jahres bei ZF; USA Business Award der WKO; selbst Miterfinder bei Patenten.	
03/2001 – 01/2002	<b>EUROL Gruppe</b>	<b>Geschäftsführer</b>
	<b>Mineralölverarbeitende Industrie, technische Öle und Fette</b>	
	Die aus vielen Unternehmen am Standort aber auch im europäischen Ausland bestehende Gruppe war nach Insolvenz im Auftrag des Eigentümers und der finanzierenden Bank	

fortzuführen, damit durch einen Verkauf ein teilweiser Rückfluss der ausstehenden Finanzierung erfolgen kann.

Im Fortführungszeitraum waren kritische Herausforderungen zu bewältigen: Finanzierung, internationalen Markenstreitigkeiten, Einbringlichkeit von Gesellschafterdarlehen, Folgewirkungen eines Großbrandes im August 2001. Verkauf erfolgte Ende 2001.

**10/1997 – 06/1999**      **ÖBAU/ Bauwelt/ SPAR - KÖCK**      **Geschäftsführer**

**Baustoffhandel, Baumärkte, Textil- und Sporthandel, SPAR Märkte**

Die sehr diversifizierte und eigentümergeführte regionale Unternehmensgruppe wurde gesellschaftsrechtlich umstrukturiert und die SPAR Märkte innerhalb der Familie weiter gegeben.

Einführung eines integrierten ERP Systems, Aufbau Controlling und Kostenrechnung.

Eine sehr große Grundstücksreserve, unmittelbar an der Autobahnausfahrt Leobersdorf gelegen und die für die Eigennutzung vorgesehen war, wurde an einen Projektentwickler verkauft und konnte damit nutzbar gemacht werden. Die Unternehmen haben sich nach Fertigstellung dort eingemietet.

**04/2000 – jetzt**      **alphaTeam Systemische Beratung GmbH**      **Geschäftsführender Gesellschafter**

Gemeinsam mit meiner Frau DDr. Silvia Dirnberger-Puchner wurde alphaTeam zu einem geschätzten Anbieter entwickelt.

Systemische Beratung mit Training und Organisationsentwicklung, Coaching, Mediation.

Unternehmensführung mit Interimmanagement, Aufsichtsrat und als Sparringpartner für das Top-Management.

## Chronologische Darstellung der wichtigsten Management- und Aufsichtsfunktionen

04/2000 – jetzt	alphaTeam Systemische Beratung GmbH	Geschäftsführender Gesellschafter
09/2019- 09/2020	CLEEN Energy AG (börsennotiert Wien)	Vorstand, COO
05/2018- 08/2019	CLEEN Energy AG (börsennotiert Wien)	Aufsichtsratsvorsitzender Stv.
10/2005 – 06/2017	ANGER MACHINING GmbH (mbi group Konzern)	Geschäftsführender Gesellschafter CEO in USA und Deutschland
03/2001 – 01/2002	EUROL Gruppe	Geschäftsführer
10/1997 – 06/1999	ÖBAU/ Bauwelt/ SPAR - KÖCK	Geschäftsführer
1996 - 1999	Geschäftsführender Gesellschafter (25% ) einer Unternehmenssanierung GmbH	
06/1997 – 02/1999	Geschäftsführender Gesellschafter an einem geplanten Freizeitpark Parndorf	
12/1995 – 01/1997	25% Gesellschafter der Projektgesellschaft - Designer Outlet Center Parndorf	
12/1991 – 03/1995	Kfm. Leiter und Prokurist: Filialkette Elektrohandel, Elektroinstallation, GWH-Installation	
07/1988 - 07/1991	Leiter Controlling, Organisation, Auftragsbearbeitung: Filialketten Möbeleinzelhandel	
01/1984 – 11/1987	Filial Geschäftsführer, Leiter Administration, Einzelhandel mit Trendsportarten	

Profil: Mag. Klaus Dirnberger, MAS

## Aus- und Fortbildungen, auszugsweise

- 2015 CSE – Certified Supervisory Expert: Incite, Wien
- 2013 Systemisches Führungskurriculum: Simon, Weber & Friends Heidelberg/ Berlin
- 2012 ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
- 2010 Kaizen/ Toyota Production System 1-Wochen Seminar (Japan)
- 2009 Jeweils 1-wöchige Fortbildungen „Führen“ und „Person und Kommunikation“, Controller Akademie, Markus Stamm, Starnberg
- 2008 ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
- 2007 CTE – Certified Turnaround Expert: Incite, Wien
- 2007 CMC – Certified Management Consultant: Incite, Wien (inzwischen kein Rezertifizierung)
- 2006 ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
- 2004 ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
- 2000/02 Studium „EGM European General Mediator – Soziale Kompetenz für Konfliktmanagement und Mediation“ an der Universität Klagenfurt, Master Abschluss MAS (Mediation) inklusive 2 Wochen Gruppendynamik (Organisationslaboratorium, Trainingsgruppe)
- 1999 1-wöchige Fortbildung „Change Management durch Controlling“, Controller Akademie, Markus Stamm, Starnberg
- 1999 1-wöchige Fortbildung „Projekte erfolgreich durchsetzen“, Controller Akademie, Markus Stamm/ Prof. Titscher, Starnberg
- 1993-99 diverse Seminare über Kommunikation, Konflikt, Beratungsprozessbegleitung
- 1993-95 Ausbildung als Trainer in der Erwachsenenbildung (WIFI)
- 1993 Ausbildung als Berater für ISO-9000 Qualitätsmanagementsysteme
- 1992/93 Ausbildung und Prüfung als Unternehmensberater
- 1989/90 5-stufige Ausbildung an der Controller-Akademie Gauting/München (Dr. Deyhle)
- 1988 Abschluss des juristischen Studiums in Linz und Salzburg an der Uni Salzburg mit Mag. jur.
- 1977 Matura am BORG Linz, Honauerstraße

**Profil:** Mag. Klaus Dirnberger, MAS (Mediation)

## Persönliches



### Zur Familie:

Geboren 30.5.1959

Verheiratet mit DDr. Silvia Dirnberger-Puchner

4 Kinder

### Hobbies und Leidenschaften:

Lebenslang begeisterter Sportler, wobei sich die Sportarten geändert haben. Schifahren, Fußball, Windsurfer („der ersten Stunde“), Badminton, ...

Seit kurzem begeisterter Anfänger beim Golf.

Anhaltende Leidenschaft für Fischen und seit 20 Jahren Fliegenfischen.

Ich freue mich sehr, wenn meine Erfahrungen, meine fachliche Basis sowie meine ausgeprägte Zielorientierung Ihr Interesse geweckt haben und hoffe, dass es zu einem persönlichen Kennenlernen kommt.

### Erreichbarkeit:

Mobil +43/ 664/ 201 22 22

Mail [dirnberger@alphateam.at](mailto:dirnberger@alphateam.at)

<http://www.alphateam.at/leistungen/unternehmensfuehrung/>

alphaTeam Systemische Beratung GmbH  
A-4470 Enns, Pflugstraße 17

(QR Kontaktdaten)

